

SCUOLA DI ALTA FORMAZIONE SPECIALISTICA UIA – COMITATO ITALIANO
IN DIRITTO INTERNAZIONALE E DIRITTO DELL'UNIONE EUROPEA

SECONDO CORSO BIENNALE DI ALTA FORMAZIONE

**SETTORE DEL DIRITTO
INTERNAZIONALE
(art. 3 c. 1 lett. f) DM 144/2015
integrato dal DM 163/2020)**

Biennio 2021-2022 / 2022-2023

Corso di Diritto del Commercio Internazionale

**INTERNATIONAL BUSINESS LAW - COMMERCIAL
CONTRACTS, FOREIGN INVESTMENTS & DISPUTE
RESOLUTION METHODS**

COMITATO SCIENTIFICO

Prof. Paola Lucarelli, *Università degli Studi di Firenze, Coordinatrice del Corso*

Prof. Avv. Ugo Draetta, *Università Cattolica di Milano*

Prof. Avv. Fabrizio Marrella, *Università Cà Foscari, Venezia*

Avv. Paolo Lombardi, *Foro di Torino, Past-President, UIA Private International Law Commission*

Avv. Claudio Coggiatti, *Foro di Roma, Presidente Comitato nazionale italiano UIA*

Avv. Aldo Bulgarelli, *Foro di Verona, membro del Comitato Esecutivo UIA*

Avv. Giovanni Villari, *Foro di Messina, membro di nomina SSA*

COMITATO DI GESTIONE

Avv. Carlo Mastellone, *Direttore, Foro di Firenze, membro del Comitato di Presidenza UIA*

Avv. Mario Napoli, *Vice-Direttore, Foro di Torino, membro del Comitato di Presidenza UIA*

Avv. Lavinia Savini, *Segretario, Foro di Bologna, membro del Comitato di Presidenza UIA*

Avv. Corrado DeMartini, *Tesoriere, Foro di Roma, Past-President UIA*

Cons. Avv. Giovanni Arena, *Foro di Messina, membro di nomina SSA*

Struttura: Corso biennale. Moduli di 12 ore il terzo fine settimana del mese, 8 ore il **venerdì (h 09:30-13:30 e 14:30-18:30)**, 4 ore il **sabato (h 09:30-13:30)**; 32 ore di Legal English; almeno 24 ore (e fino ad un massimo di 60 ore) nel biennio mediante la frequenza di n. 2 o più seminari, webinar, corsi di formazione o altri eventi formativi UIA Parigi (www.uianet.org) svolti all'estero, in lingua inglese o francese, da scegliere tra gli eventi calendarizzati da UIA Parigi ed "accreditati" a tal fine dal Comitato Scientifico della Scuola; inaugurazione, valutazione intermedia e valutazione finale.

Moduli di Legal English a cura del British Institute of Florence

I moduli si potranno svolgere sia in lingua italiana che in lingua inglese.

Per l'iscrizione al Corso è necessaria la conoscenza dell'inglese almeno a livello B2

Le lezioni "in presenza" si terranno a **Firenze presso la Scuola di Giurisprudenza dell'Università degli Studi di Firenze, Via delle Pandette, 32 - 50127 Firenze (FI)**

ed in **videoconferenza** interattiva con un tutor presso le sedi decentrate c/o gli Ordini degli Avvocati "soci collettivi"

dell'UIA o altre sedi dedicate a **Milano, Roma, Torino e Verona** (da confermare comunque anche in dipendenza del numero minimo di iscritti presso ogni sede locale).

Se la situazione emergenziale Covid-19 non dovesse consentire di tenere moduli “in presenza”, il programma verrà svolto “da remoto”.

AVVERTENZA IMPORTANTE- CONDIZIONI PER IL CONSEGUIMENTO DEL TITOLO DI “AVVOCATO SPECIALISTA”

Al momento attuale (maggio 2021) la partecipazione al Secondo Corso della Scuola UIA (Comitato italiano), pur garantendo l'alta formazione e qualificazione professionale degli avvocati e delle avvocate che si occupano del Settore del Diritto Internazionale, con focus specifico sul Diritto del commercio internazionale - contratti commerciali internazionali, investimenti esteri, risoluzione di controversie commerciali internazionali - **non consente l'accesso al titolo di “avvocato specialista”** ai sensi di quanto previsto dal Decreto specializzazioni (D.M. 144/2015, come integrato dal D.M. n. 163/2020).

Infatti il Decreto specializzazioni non sarà ancora pienamente operativo nella parte dedicata alle attività delle Scuole di Specializzazione fino alla emanazione delle Linee Guida per la definizione dei programmi dei corsi di formazione specialistica da parte della istituenda Commissione Ministeriale ex art. 7 comma 2 D.M. cit. ed alla verifica della conformità dei relativi programmi didattici a quanto disposto dal D.M. e dalle Linee Guida da parte del Ministero della Giustizia ex art. 7 comma 1, ai fini dell'abilitazione al rilascio del titolo di specialista.

Naturalmente, la Scuola UIA adeguerà, ove necessario, il programma del Corso oggetto del presente Bando alle predette Linee Guida se emanate prima dell'avvio del Corso e, comunque, si adopererà per adattare in itinere il programma alle Linee Guida, se le stesse dovessero essere approvate dopo l'avvio del Corso, apprestando a tale fine a favore degli iscritti, senza ulteriori oneri economici a loro carico, lezioni supplementari che si dovessero rendere necessarie rispetto a quelle già previste dal programma, a causa di eventuali variazioni imposte dalle Linee Guida.

UIA (Comitato italiano), anche in coordinamento con le altre Associazioni Forensi Specialistiche che fanno parte del Comitato delle Associazioni Specialistiche Forensi Riconosciute istituito presso il CNF, si adopererà in ogni caso in tutte le sedi competenti affinché il programma, redatto in conformità delle emanande Linee Guida, venga approvato e la frequenza del Corso con profitto venga riconosciuta idonea al conseguimento del titolo di avvocato specialista.

PRIMO ANNO

Venerdì 17 settembre 2021

Sabato 18 settembre 2021

Legal English

mattina del venerdì e mattina del sabato (8 ore)

The Legal Profession

Working in law; Making a claim in a civil court Vocabulary in Legal English

Modern Letter Writing

The layout of a letter, dates, salutations, complimentary close References, subject lines, the body of a letter, putting a letter together

The register of letter writing, the content of a letter, typical sentences in legal letters Letter writing clinic and common mistakes

14:30-18:30 Inaugurazione del Corso

Il ruolo dell'UIA nella formazione dell'Avvocatura

Avv. Jorge Marti, *Presidente internazionale UIA – Union Internationale des Avocats*

Il diritto commerciale internazionale oggi fra tradizione e nuove sfide

Prof. Maria Chiara Malaguti, *Presidente UNIDROIT*

Sustainable development and environmental law aspects in relation to international business law, foreign investments and international commercial contracts

Prof. Carlos de Miguel Perales, *Universidad Pontificia Comillas di Madrid*

Deontologia dell'avvocato in ambito europeo ed internazionale

Avv. Mario Napoli, *Foro di Torino, componente del CNF, membro del Comitato Esecutivo UIA, Vice-Direttore del Comitato di gestione della Scuola di alta formazione specialistica UIA (Comitato italiano)*

Presentazione del Corso – Prospettive ed obiettivi

Prof. Paola Lucarelli, *Università degli Studi di Firenze, Coordinatrice del Corso*

Presiede: Avv. Carlo Mastellone, *Foro di Firenze, membro del Comitato di Presidenza UIA, Direttore del Comitato di gestione della Scuola di alta formazione specialistica UIA (Comitato italiano)*

PARTE PRIMA - IL CONTRATTO INTERNAZIONALI

Modulo 1. - Redazione del contratto fra tecniche e problemi

Venerdì 15 ottobre 2021

Sabato 16 ottobre 2021

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE (4H)

(12 ore)

La nozione di contratto internazionale: un problema aperto

Il problema della lingua del contratto, del diritto applicabile e del giudice competente.

Prof. Avv. Fabio Bortolotti, *Foro di Torino BBM Studi Legali associati Buffa, Bortolotti & Mathis, Presidente IDI - International Distribution Institute*

Prof. Olivia Lopes Pegna, *Università degli Studi di Firenze* Prof. Fabrizio Marrella, *Università Cà Foscari, Venezia*

Prof. Fabrizio Marrella, *Università Cà Foscari, Venezia*

Avv. Enrico Castaldi, *Foro di Milano e Avocat au Barreau de Paris, Castaldi Partners*

Avv. Paolo Lombardi, *Foro di Torino, Past-President, UIA Private International Law Commission, ELEXI Studio Legale*

Venerdì

9.30/11.30

La redazione del contratto internazionale fra tecniche e problemi.

Prof. Avv. Fabio Bortolotti

11.30/13.30

Il contratto internazionale fra diritto e prassi.

Prof. Avv. Fabrizio Marrella

14.30/16.30

La nozione di contratto internazionale: un problema aperto.

Avv. Enrico Castaldi

16.30/18.30

Diritto dei contratti internazionali e diritto internazionale privato: l'individuazione della legge applicabile

Prof. Olivia Lopes Pegna

Sabato

9.30/13.30

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE

Il contratto internazionale: il problema del giudice competente

Avv. Paolo Lombardi

Modulo 2. - Il diritto applicabile dalla fisiologia alla patologia del rapporto

Venerdì 19 novembre 2021

Sabato 20 novembre 2021

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE (4H)

(12 ore)

Self-regulation e contratto incompleto. Le lettere di intenti

Clausole contrattuali: dal preambolo alla regola fra stile e contenuto.

La struttura del contratto e le clausole tipiche dei contratti internazionali.

Le tecniche di redazione dei contratti nei sistemi di common law e di civil law. Dalla teoria alla pratica: come negoziare e redigere un contratto internazionale.

Negoziazione di contratti complessi ed intese preliminari nella pratica del commercio internazionale

Avv. Enrico Castaldi, *Foro di Milano e Avocat au Barreau de Paris, Castaldi Partners*

Avv. Roberto Calabresi, *Foro di Firenze*

Prof. Renzo Riccardo Cavalieri, *Università Cà Foscari, Venezia*

Prof. Olivia Lopes Pegna, *Università degli Studi di Firenze*

Prof. Massimiliano Granieri, *Università degli Studi di Brescia*

Venerdì

9.30/11.30

Clausole contrattuali: dal preambolo alla regola fra stile e contenuto. "Acquisition contracts"

Avv. Enrico Castaldi

11.30/13.30

I contratti commerciali di durata nella prospettiva internazionale

Prof. Massimiliano Granieri, *Università degli Studi di Brescia*

14.30/16.30

Diritto dei contratti internazionali e diritto internazionale privato: l'individuazione del giudice giurisdizionalmente competente

Prof. Olivia Lopes Pegna

16.30/18.30

Negoziazione di contratti complessi e intese preliminari nella pratica del commercio internazionale.

Avv. Roberto Calabresi

Sabato

9.30/13.30

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE

Negotiating and Drafting International Contracts – LOI, NDA, Memorandum of Understanding

Prof. Avv. Renzo Riccardo Cavalieri

PARTE SECONDA - I CONTRATTI COMMERCIALI INTERNAZIONALI: TASSONOMIA E REGOLE

Modulo 3. – Vendita internazionale (Parte prima)

Venerdì 17 dicembre 2021

Sabato 18 dicembre 2021

(12 ore)

La Convenzione di Vienna del 1980 sulla vendita internazionale di beni mobili (CVIM/CISG). Aspetti di diritto internazionale privato. Legge applicabile e ambito di applicazione. Materie escluse e disposizioni generali

Clausole contrattuali e problemi operativi. Come negoziare e redigere un contratto internazionale di vendita di merce. La formazione del contratto. Effettività e validità delle condizioni generali di vendita (o di acquisto). Obblighi e rimedi.

I nuovi Incoterms.

Studio di casi ed esercitazione. La giurisprudenza italiana ed internazionale con riferimento a vizi e non conformità della merce. Criticità con riferimento alla risoluzione di controversie nei contratti internazionali di vendita. Come gestire un reclamo per difetti e non conformità della merce.

Prof. Anna Veneziano, *Segretario Generale Aggiunto UNIDROIT*

Prof. Avv. Marco Torsello, *Università di Verona*

Avv. Fabio Liguori, *Foro di Milano, Studio Legale Nunziante Magrone*

Prof. Dr. Jean-Paul Vulliéty, *Lalive, Genève*

Prof. Burghard Piltz, *of Counsel Ahlers & Vogel, Hamburg*

Venerdì

9.30/11.30

The 1980 Vienna Convention on the International sale of goods (CISG)

An introduction. Practical questions in relation to contract drafting and dispute resolution.

Aspects of the CISG that have proven to be more important (and litigated) in practice, to which issues more attention should be given in the drafting and to which extent other complementary instruments can help solving them. Connections with the Unidroit Principles

Prof. Anna Veneziano *Principi UNIDROIT*

11.30/13.30

Private International Law aspects. Governing law and sphere of application. Matters excluded and general provisions.

Prof. Avv. Marco Torsello

14.30/16.30

Battle of forms. Remedies of the buyer. Damages

Force majeure and hardship

Prof. Dr. Jean-Paul Vulli ty

16.30/18.30

Why to avoid an even valid exclusion of the CISG?

The new Incoterms (2020)

Details of the primary obligations of the seller

Prof. Burghard Piltz

Sabato

9.30/13.30

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE

La giurisprudenza italiana ed internazionale con riferimento a vizi e non conformit  della merce. Criticit  con riferimento alla risoluzione di controversie nei contratti internazionali di vendita. Come gestire un reclamo per difetti e non conformit  della merce.

Avv. Fabio Liguori

Modulo 4. - Vendita internazionale (Parte seconda)

Venerdi 21 gennaio 2022

Sabato 22 gennaio 2022

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE (8 h)

LEGAL ENGLISH (4 h)

(12 ore)

Dr. Christoph Oertel. Ma tre en Droit (Paris I), LL.M. (Köln/Paris), Rechtsanwalt

President, UIA Contracts Law Commission,

Br dermann Jahn Rechtsanwalts-gesellschaft mbH, Hamburg, Germany

Avv. Georgia Magno, General Counsel, Turbomachinery and Process Solutions at Baker Hughes (GE Nuovo Pignone)

Venerdi

9.30/13.30

Legal English

The Language of Contract Law

A contract case Elements of a contract What is consideration? Contract and statute; Reading contract law

The Language of Employment Law

Being an employer; An employment contract; Acting for an employer; Acting for an employe; e An employment case

The Language of Tort

What is the law of tort? Types of tort The duty of care Negligence; A famous case in English law

14.30/18.30

Vendita internazionale

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE

Typical clauses of an international commercial contract

Dr. Christoph Oertel

Sabato

09:30 / 13:30

Contractual clauses and operational issues. How to negotiate and draft an international contract for the sale of goods

Avv. Georgia Magno

Modulo 5. - Distribuzione commerciale

Venerdì 18 febbraio 2022

Sabato 19 febbraio 2022

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE (4h)

(12 ore)

La rete distributiva all'estero. Criticità nei contratti di distribuzione. Distribuzione vs. semplice contratto di fornitura di prodotti. La vendita B2B (da fornitore a distributore). Termini e condizioni di pagamento e rischi finanziari.

I modelli contrattuali: agenzia, distribuzione, franchising,

Agenzia internazionale. Aspetti di diritto europeo della concorrenza nei contratti di agenzia e di distribuzione. La concessione di diritti in esclusiva. Analisi di clausole di non concorrenza. Normativa europea e legge nazionale. Scelta della legge applicabile di un paese terzo: il caso Ingmar.

Il contratto di trasporto.

Studio di casi ed esercitazione. Come redigere il contratto internazionale di agenzia e distribuzione commerciale. Clausole contrattuali e problemi operativi.

Prof. Avv. Fabio Bortolotti, *Foro di Torino BBM Studi Legali associati Buffa, Bortolotti & Mathis, Presidente IDI - International Distribution Institute*

Prof. Avv. Ettore Maria Lombardi, *Università degli Studi di Firenze*

Prof. Avv. Sergio Carbone, *Professore Emerito Università di Genova*

Avv. Alberto Venezia, *Foro di Milano*

Avv. Alberto Pasino, *Zunarelli Studio Legale Associato, Sede di Trieste, President, UIA Transportation Law Commission*

Venerdì

9.30/11.30

La rete distributiva all'estero. Criticità nei contratti di distribuzione. Distribuzione vs. semplice contratto di fornitura di prodotti. La vendita B2B (da fornitore a distributore).

Prof. Avv. Ettore Maria Lombardi

11.30/13.30

I modelli contrattuali: agenzia e distribuzione. Termini, condizioni di pagamento e rischi finanziari.

Prof. Avv. Fabio Bortolotti

14.30/16.30

Il contratto di trasporto

Il contratto tra diritto uniforme e diritto statale. In particolare: 1) il contratto di trasporto marittimo; 2) il diritto applicabile; 3) clausole di giurisdizione e arbitrato

Prof. Avv. Sergio Carbone

16.30/18.30

L'organizzazione del trasporto tra contratto di spedizione e contratto di trasporto.

Il trasporto multimodale. Il trasporto di merci su strada

Avv. Alberto Pasino



Sabato

09.30 – 13.30

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE

*Come redigere il contratto internazionale di agenzia e distribuzione commerciale.**Clausole contrattuali e problemi operativi. Il caso Ingmar.*

Avv. Alberto Venezia

Modulo 6. - Appalto internazionale, reti commerciali: Subfornitura, Franchising, Joint Venture**Venerdì 18 marzo 2022****Sabato 19 marzo 2022****STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE (4h)****(12 ore)***L'appalto internazionale. Modelli contrattuali internazionalmente uniformi.**La valutazione di impatto ambientale nella realizzazione di piani, programmi e progetti da realizzare all'estero. Project Financing.**Ufficio di rappresentanza, società controllata all'estero, Joint-Venture. Subfornitura internazionale.**Clausole contrattuali di diritto inglese e problemi operativi. Studio di casi ed esercitazione*Prof. Avv. Fabio Bortolotti, *Foro di Torino BBM Studi Legali associati Buffa, Bortolotti & Mathis, Presidente IDI - International**Distribution Institute con Avv. Silvia Bortolotti Foro di Torino BBM Studi Legali associati Buffa, Bortolotti & Mathis*Prof. Avv. Giovanni Meruzzi, *Ordinario di Diritto commerciale dell'Università di Verona, Avvocato in Verona*Avv. Diego Saluzzo, *Avvocato in Torino, Grande Stevens Studio Legale Associato*Prof. Avv. Marco Torsello, *Università di Verona***Venerdì**

9.30-11.30

Il contratto internazionale di franchising

Prof. Avv. Fabio Bortolotti e Avv. Silvia Bortolotti

11.30-13.30

L'appalto internazionale e il Project Financing

Prof. Avv. Marco Torsello

14.30-16.30

Reti di imprese e internazionalizzazione

Prof. Avv. Giovanni Meruzzi

16.30-18.30

Joint-Venture e subfornitura internazionale

Avv. Diego Saluzzo

Sabato

9.30-13.30

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE

Modulo 7. - Regimi di garanzia e modelli di pagamento nei contratti commerciali internazionali. Contratti di finanziamento internazionali e credito all'esportazione**Venerdì 8 aprile 2022****Sabato 9 aprile 2022****STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE (4h)****(12 ore)***Clausola di riserva della proprietà. Lettera di patronage transnazionale. Fideiussione. Contratto autonomo di garanzia. Stand-*

by Letter of Credit.

Pagamento anticipato, posticipato o contestuale. Bonifico internazionale. Assegno nazionale e su banca estera. Cambiale estera. pagamento contestuale (COD). Incasso contro documenti (CAD). Incasso documentario transnazionale tramite banca. Il credito documentario negli scambi internazionali: struttura ed operatività del credito documentario. Clausole contrattuali e problemi operativi.

Strumenti di finanza agevolata

Prof. Anna Veneziano, *Segretario Generale Aggiunto UNIDROIT*
Prof. Avv. Francesco D'Angelo, *Università degli Studi di Firenze*
Prof. Avv. Ettore Maria Lombardi, *Università degli Studi di Firenze*
Avv. Arnaldo Mitola, *Allen & Overy – Studio Legale Associato*

Venerdì

9.30-11.30

Il diritto dei pagamenti internazionali

Prof. Avv. Francesco D'Angelo

11.30-13.30

Le garanzie nei contratti internazionali

Prof. Anna Veneziano

14.30-16.30

Strumenti di pagamento internazionali

Prof. Avv. Ettore Maria Lombardi

ore 16.30-18.30

[relatore in-house di una banca]

Credito Documentario e Stand-by Letter of Credit

Sabato

09.30 – 13:30

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE

Contratti di finanziamento internazionali

Credito all'esportazione

Avv. Arnaldo Mitola

Modulo 8 – Legal English – Redazione del contratto internazionale in lingua inglese

Venerdì 6 maggio

Sabato 7 maggio

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE (8 h)

LEGAL ENGLISH (4 h)

(12 ore)

Avv. Steven Sprague, *Castaldi Partners Milano*

Venerdì

09.30 – 13:30

Legal English

Understanding Contracts (1)

The style of written contracts; Understanding formal expressions, technical words, archaic terms, common words; The structure of a contract

Understanding Contracts (2)

More typical contract clauses Important commercial vocabulary Termination clauses

Intellectual property clauses Retention of title clauses

Warranty, indemnity and force majeure clauses

14.30-18.30



I contratti commerciali in diritto inglese
Avv. Steven Sprague

Sabato

9.30/13.30

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE

VALUTAZIONE INTERMEDIA

Maggio 2022

(4 ore)

SECONDO ANNO

Modulo 1. - Contratti commerciali internazionali e proprietà intellettuale

Venerdì 16 settembre 2022

Sabato 17 settembre 2022

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE (4h)

(12 ore)

Prof. Vincenzo Di Cataldo, *Università degli Studi di Catania*

Prof. Massimiliano Granieri, *Università degli Studi di Brescia*

Avv. Claudia Del Re, *Foro di Firenze*

Avv. Germana Mentil, *General Counsel, Salvatore Ferragamo S.p.A.*

Avv. Pierfrancesco C. Fasano, *Foro di Milano, Fasano Paulovics Società tra Avvocati*

Avv. Gianluca Pojaghi, *Foro di Milano*

Avv. Stefano Dindo, *Foro di Verona, Dindo Zorzi & Associati*

Venerdì

9.30/11.30

La protezione internazionale di marchi, disegni/modelli e brevetti

Prof. Vincenzo Di Cataldo

11.30/13.30

Contratti internazionali di trasferimento della tecnologia

Prof. Massimiliano Granieri

14.30/17.30

Il Made in Italy fra fattispecie e tutele

Avv. Claudia Del Re

Avv. Germana Mentil

17.30/18.30

La tutela dei nomi a dominio.

Avv. Pierfrancesco C. Fasano

Sabato

9.30/13.30

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE

Avv. Gianluca Pojaghi

Avv. Stefano Dindo



Modulo 2. – LA GESTIONE DEL CONTENZIOSO COMMERCIALE INTERNAZIONALE

Giurisdizione

Venerdì 14 ottobre 2022

Sabato 15 ottobre 2022

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE (4h)

(12 ore)

Prof. Avv. Paolo Biavati, *Università di Bologna*

Prof. Avv. Caterina Silvestri, *Università di Firenze*

Prof. Dr. Bernd Reinmüller, *Past-President UIA, avvocato in Ginevra e Francoforte, Professore nella Università di Colonia, Lecturer, “DeutscheAnwaltsAkademie” per Corsi di specializzazione in International Business Law*

Avv. Verena Moll, *Deputy Director of Commissions UIA, Berg & Moll, Paris*

Avv. Paolo Lombardi, *Foro di Torino, Past-President, UIA Private International Law Commission UIA, ELEXI Studio Legale*

Venerdì

9.30/13.30

La strada giurisdizionale. aspetti processuali della gestione del contenzioso con l'estero.

Prof. Avv. Paolo Biavati

Prof. Avv. Caterina Silvestri

14.30/18.30

Managing International Disputes in International Commercial Matters - A Practical Approach

Prof. Dr. Bernd Reinmüller

Avv. Verena Moll

Sabato

9.30/13.13

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE

Avv. Paolo Lombardi

Modulo 3. – La gestione del contenzioso commerciale internazionale

Arbitrato internazionale, Mediazione e Negoziazione

Venerdì 18 novembre 2022

Sabato 19 novembre 2022

(12 ore)

Avv. Andrea Carlevaris, *Foro di Roma, Bonelli Erede, Già Segretario Generale della Corte Internazionale di Arbitrato della Camera di Commercio Internazionale (ICC) di Parigi*

Avv. Patricia Peterson, *Chartered Arbitrator, FCI Arb, CEDR Accredited Mediator, Member of the Paris, Ontario and Quebec Bars, Solicitor of the Senior Courts of England and Wales*

Prof. Avv. Maria Beatrice Deli, *Università degli Studi del Molise, Segretario Generale AIA e ICC Italia*

Avv. Michael McIlwrath, *Former Vice President – Litigation, Baker Hughes Company; Chair of ICC Governing Body for Dispute Resolution Services*

Prof. René A. Pfromm, *Universität Bonn*

Prof. Paola Lucarelli, *Università degli Studi di Firenze*

Avv. Laura Ristori, *Foro di Firenze, Studio Legale Associato Stanghellini Ristori Vigoriti, Firenze*

Venerdì

9.30/13.30

Dalla clausola di arbitrato alla procedura. Profili cruciali dell'arbitrato internazionale

Avv. Andrea Carlevaris

Avv. Patricia Peterson,

Prof. Avv. Maria Beatrice Deli

14.30/18.30

Negoziazione privata e soluzione concordata della crisi del rapporto. Tecniche di negoziazione

Avv. Michael McIlwrath



Prof. René A. Pfromm

Sabato

9.30/13.30

La mediazione come soluzione concordata delle controversie commerciali internazionali. Simulazione

Prof. Paola Lucarelli

Avv. Laura Ristori

Modulo 4 – La tutela degli investimenti esteri

Legal English + Contratti di diritto inglese

Venerdì 16 dicembre 2022

Sabato 17 dicembre 2022

(12 h)

Prof. Nicole Lazzerini, *Università degli Studi di Firenze*

Avv. Eduardo Lorenzetti Marques, *Studio Lorenzetti Marques, São Paulo, Milano, Buenos Aires, President, UIA Foreign Investment Commission*

Avv. Steven Sprague, *Castaldi Partners, Milano*

Venerdì

09.30/13:30

Legal English

The Language of Business Law

Sole traders Partnerships

A partnership agreement Limited liability partnerships Companies

Public and private limited companies Incorporating a company

The Language of Company Law

Who runs a company? Areas of company law Directors

Company meetings

Company finance – a case study Closing a company

Insolvent companies

14:30/18:30

I contratti commerciali in diritto inglese (parte II)

Avv. Steven Sprague

Sabato

09.30 – 13:30

Trattati bilaterali, BIT extra-UE, BIT intra-UE, accordi multilaterali (International Investment Agreements), meccanismi di risoluzione delle controversie

Prof. Nicole Lazzerini,

Avv. Eduardo Lorenzetti Marques

Modulo 5. – Profili di rilevanza pubblicistica nel commercio internazionale.

Profili di diritto fiscale, doganale, normativa antiriciclaggio, sanzioni economiche e misure di contrasto al terrorismo. Sviluppo sostenibile / *Business & Human Rights*

Venerdì 20 gennaio 2023

Sabato 21 gennaio 2023

(12 ore)

Prof. Avv. Fabrizio Marrella, *Università Cà Foscari, Venezia*

Avv. Piero Bellante, *Foro di Verona*

Avv. Pietro Mastellone, *Foro di Firenze*

Avv. Antonio Ciavatta, *Executive Counsel, Int. Trade Compliance & TPS Compliance Leader Baker Hughes, Firenze*



Prof. Angelica Bonfanti, *Università di Milano*

Venerdì

9.30/13.30

Contesto normativo internazionale, UE e nazionale

Prof. Avv. Fabrizio Marrella

Profili di diritto doganale

Avv. Piero Bellante

14.30/18.30

Profili di fiscalità internazionale nei contratti e negli investimenti

Avv. Pietro Mastellone

International Trade Compliance

Avv. Antonio Ciavatta, Executive Counsel

Sabato

9.30/13.30

Commercio internazionale e diritti umani

Prof. Angelica Bonfanti

Modulo 6. - Diritto della concorrenza e contratti commerciali internazionali

Venerdì 17 febbraio 2023

Sabato 18 febbraio 2023

(12 ore)

Prof. Avv. Francesco Munari, *Università di Genova*

Prof. Avv. Lorenzo Federico Pace, *Università degli Studi del Molise*

Aleksander Stawicki, *Vice-President UIA Competition Law Commission, WKB Wiercinski, Kwiecinski, Baehr, Warsaw*

Avv. Susanne Margossian, *President, UIA International Sale of Goods Commission, General Counsel and Head of Legal Department, UP International, Geneva*

Avv. Paolo Lombardi, *Foro di Torino, Past-President UIA Private International Law Commission*

Venerdì

9.30/13.30

Introduzione sul ruolo del diritto della concorrenza nei trattati EU e nel processo di integrazione europea

Il rapporto Tra diritto europeo antitrust e diritto nazionale.

Prof. Avv. Lorenzo Federico Pace

I divieti contenuti negli articoli 101 e 102 TFUE. I profili applicativi delle norme antitrust. Le nuove sfide del diritto antitrust

Prof. Avv. Francesco Munari

14.30/18.30

Anti-Trust Rules and Activities - Study of Cases and Practical Aspects

Current global trends in competition law enforcement. Impact of competition law on day-to-day business

Competition law compliance (including design & implementation of compliance programs)

Avv. Aleksander Stawicki

Practical aspects related to distribution - The Block Exemption on vertical agreements and the corresponding Commission's Guidelines. Focus on resale price maintenance, export prohibitions and non-compete clauses

Avv. Susanne Margossian

Sabato

9.30/13.30



Focus sui contratti di vendita online
Avv. Paolo Lombardi

Modulo 7. - FOCUS PAESE
Focus Cina, India, Stati Uniti, Brasile
Investimenti Esteri
Venerdì 17 marzo 2023
Sabato 18 marzo 2023
(12 ore)

Avv. Roberto Luzi Crivellini e Avv. Giuliano Stasio, *Macchi di Cellere Gangemi, Verona*
Luna Zhang (张晓璐), *Kangxin Partners, Beijing and Alicante*

Amal K Ganguli, *Senior Advocate, Supreme Court of India, New Delhi*
Mr Rupinder Singh Suri, *Senior Advocate and the National Representative of India at the UIA; past President of the Supreme Court Bar Association*

Giovanni Spinelli, *Managing Partner, Pavia & Harcourt LLP, New York*
James D. Rosener, *President, UIA Corporate Law and Mergers & Acquisitions Commission, Pepper Hamilton LLP, New York*

Avv. Eduardo Lorenzetti Marques, *Studio Lorenzetti Marques, São Paulo, Milano, Buenos Aires, President, UIA Foreign Investment Commission*
Prof. Avv. Vicente Bagnoli, *Mackenzie University - Law School, Vicente Bagnoli Advogados, São Paulo*

Valutazione finale
Giugno 2023

