



Comitato nazionale italiano



la **Scuola di Alta Formazione Specialistica UIA – Comitato italiano**  
di concerto con  
la **Scuola Superiore dell'Avvocatura** del Consiglio Nazionale Forense  
e in convenzione con  
il **Dipartimento di Scienze Giuridiche dell'Università degli Studi di Firenze**

presentano

**IL I° CORSO BIENNALE DI ALTA FORMAZIONE SPECIALISTICA IN**

**AREA INTERNAZIONALISTICA  
(CORSO “A” )**

**DIRITTO DEGLI AFFARI E DEI CONTRATTI INTERNAZIONALI**

**COMITATO SCIENTIFICO**

Prof. Paola Lucarelli, *Università degli Studi di Firenze, Coordinatrice del Corso*

Prof. Ugo Draetta, *Università Cattolica di Milano*

Prof. Fabrizio Marrella, *Università Cà Foscari, Venezia*

Avv. Paolo Lombardi, *Foro di Torino, President, UIA Private International Law Commission*

Avv. Claudio Coggiatti, *Foro di Roma, Presidente Comitato nazionale italiano UIA*

Avv. Aldo Bulgarelli, *Foro di Verona, membro del Comitato Esecutivo UIA*

[*membro di nomina SSA in attesa di designazione*]

**COMITATO DI GESTIONE**

Avv. Carlo Mastellone, *Direttore, Foro di Firenze, membro del Comitato Esecutivo UIA*

Avv. Mario Napoli, *Vice-Direttore, Foro di Torino, membro del Comitato Esecutivo UIA*

Avv. Lavinia Savini, *Segretario, Foro di Bologna, membro del Comitato di Presidenza UIA*

Avv. Corrado DeMartini, *Tesoriere, Foro di Roma, già Presidente UIA*

[*membro di nomina SSA in attesa di designazione*]



Struttura: Corso biennale. Sei blocchi di moduli fine settimanali per ciascun anno (12 ore per ciascun modulo: 8 ore **venerdì h 09:30-13:30 e 14:30-18:30**), 4 ore **sabato h 09:30-13:30**); 32 ore di Legal English; almeno 24 ore (e fino ad un massimo di 60 ore) nel biennio mediante la frequenza di n. 2 seminari o corsi di formazione UIA Parigi ([www.uianet.org](http://www.uianet.org)) svolti all'estero, in lingua inglese o francese, da scegliere tra gli eventi calendarizzati da UIA Parigi ed "accreditati" a tal fine dal Comitato Scientifico della Scuola; inaugurazione, valutazione intermedia e finale.

Moduli di Legal English a cura del *British Institute of Florence*

Le lezioni si terranno a **Firenze presso il Plesso Universitario "La Torretta", via della Torretta 16** ed in videoconferenza interattiva con la presenza di un tutor nelle sedi decentrate c/o alcuni Ordini degli Avvocati "soci collettivi" dell'UIA (è in corso l'attivazione delle sedi presso gli Ordini di **Milano, Napoli, Roma, Torino e Verona**) purché venga raggiunto il numero minimo di 10 iscrizioni per sede.

## PRIMO ANNO

**13 settembre 2019 h 09:30-12:30**

**Inaugurazione del Corso**

Saluti istituzionali e interventi introduttivi

Relazioni:

*Il diritto commerciale internazionale oggi fra tradizione e nuove sfide*

Prof. Ignacio Tirado, Segretario Generale UNIDROIT

*Il ruolo dell'UIA nella formazione dell'Avvocatura*

Avv. Issouf Baadhio, *Presidente internazionale UIA – Union Internationale des Avocats*

*Deontologia dell'avvocato in ambito europeo ed internazionale*

Avv. Mario Napoli, Foro di Torino, componente del CNF, membro del Comitato Esecutivo UIA, Vice-Direttore del Comitato di gestione della Scuola di alta formazione specialistica UIA (Comitato italiano)

Presentazione del 1° Corso del Diritto degli affari e dei contratti internazionali

Presiede: Avv. Carlo Mastellone, Foro di Firenze, membro del Comitato Esecutivo UIA, Direttore del Comitato di gestione della Scuola di alta formazione specialistica UIA (Comitato italiano)

**13 settembre 2019 pomeriggio e 14 settembre 2019 mattina (8 ore)**

**Legal English**

The Legal Profession

*Working in law*

*Making a claim in a civil court*

*Vocabulary in Legal English*

Modern Letter Writing

*The layout of a letter, dates, salutations, complimentary close*

*References, subject lines, the body of a letter, putting a letter together*

*The register of letter writing, the content of a letter, typical sentences in legal letters*

*Letter writing clinic and common mistakes*

## **PARTE PRIMA - IL CONTRATTO INTERNAZIONALE**

### **Modulo 1. - Redazione del contratto fra tecniche e problemi**

**11 - 12 ottobre 2019 (12 ore)**

*La nozione di contratto internazionale: un problema aperto.*

*Il problema della lingua del contratto, del diritto applicabile e del giudice competente.*

*Studio di casi ed esercitazione*

Prof. Avv. Fabio Bortolotti, *Foro di Torino BBM Studi Legali associati Buffa, Bortolotti & Mathis, Presidente IDI - International Distribution Institute*

Prof. Olivia Lopes Pegna, *Università degli Studi di Firenze*

Prof. Fabrizio Marrella, *Università Cà Foscari, Venezia*

Prof. Paola Lucarelli, *Università degli Studi di Firenze*

Avv. Enrico Castaldi, *Foro di Milano e Avocat au Barreau de Paris, Castaldi Partners*

Avv. Paolo Lombardi, *Foro di Torino, President, UIA Private International Law Commission, ELEXI Studio Legale*

### **Modulo 2. - Il diritto applicabile dalla fisiologia alla patologia del rapporto**

**15 - 16 novembre 2019 (12 ore)**

*Self-regulation e contratto incompleto. Le lettere di intenti.*

*Clausole contrattuali: dal preambolo alla regola fra stile e contenuto.*

*La struttura del contratto e le clausole tipiche dei contratti internazionali.*

*Le tecniche di redazione dei contratti nei sistemi di common law e di civil law.*

*Dalla teoria alla pratica: come negoziare e redigere un contratto internazionale.*

*Negoziazione di contratti complessi ed intese preliminari nella pratica del commercio internazionale.*

*Studio di casi ed esercitazione.*

Prof. Renzo Riccardo Cavalieri, *Università Cà Foscari, Venezia*

Prof. Paola Lucarelli, *Università degli Studi di Firenze*

Avv. Enrico Castaldi, *Foro di Milano e Avocat au Barreau de Paris, Castaldi Partners*

Avv. Pietro Galizzi, *Responsabile Legal and Regulatory Affairs, Eni gas e luce SpA*

**13 dicembre 2019 (8 ore)**

#### **Legal English**

The Language of Contract Law

*A contract case*

*Elements of a contract*

*What is consideration?*

*Contract and statute*

*Reading contract law*

The Language of Employment Law

*Being an employer*

*An employment contract*

*Acting for an employer*

*Acting for an employee*

*An employment case*

The Language of Tort

*What is the law of tort?*

*Types of tort*  
*The duty of care*  
*Negligence*  
*A famous case in English law*

## **PARTE SECONDA - I CONTRATTI COMMERCIALI INTERNAZIONALI: TASSONOMIA E REGOLE**

### **Modulo 3. - Vendita internazionale**

**17 - 18 gennaio 2020 (12 ore)**

*La Convenzione di Vienna del 1980 sulla vendita internazionale di beni mobili (CVIM/CISG). Aspetti di diritto internazionale privato. Legge applicabile e ambito di applicazione. Materie escluse e disposizioni generali.*

*Clausole contrattuali e problemi operativi. Come negoziare e redigere un contratto internazionale di vendita di merce. La formazione del contratto. Effettività e validità delle condizioni generali di vendita (o di acquisto). Obblighi e rimedi.*

*I nuovi Incoterms.*

*Studio di casi ed esercitazione. La giurisprudenza italiana ed internazionale con riferimento a vizi e non conformità della merce. Criticità con riferimento alla risoluzione di controversie nei contratti internazionali di vendita. Come gestire un reclamo per difetti e non conformità della merce.*

Prof. Anna Veneziano, *Segretario Generale Aggiunto UNIDROIT*

Prof. Avv. Marco Torsello, *Università di Verona*

Avv. Georgia Magno, *General Counsel, Turbomachinery and Process Solutions at Baker Hughes (GE Nuovo Pignone), Firenze*

Avv. Fabio Liguori, *Foro di Milano, Studio Legale Nunziante Magrone*

Prof. Dr. Jean-Paul Vulliét, *Lalive, Gêneve*

Prof. Burghard Piltz, *of Counsel Ahlers & Vogel, Hamburg*

### **Modulo 4. - Distribuzione commerciale**

**14 - 15 febbraio 2020 (12 ore)**

*Introduzione*

*La rete distributiva all'estero. Criticità nei contratti di distribuzione. Distribuzione vs. semplice contratto di fornitura di prodotti. La vendita B2B (da fornitore a distributore). Termini e condizioni di pagamento e rischi finanziari.*

*I modelli contrattuali: agenzia, distribuzione, franchising,*

*Agenzia internazionale. Aspetti di diritto europeo della concorrenza nei contratti di agenzia e di distribuzione. La concessione di diritti in esclusiva. Analisi di clausole di non concorrenza. Normativa europea e legge nazionale. Scelta della legge applicabile di un paese terzo: il caso Ingmar.*

*Il contratto di trasporto.*

*Studio di casi ed esercitazione. Come redigere il contratto internazionale di agenzia e distribuzione commerciale. Clausole contrattuali e problemi operativi.*

Prof. Avv. Fabio Bortolotti, *Foro di Torino BBM Studi Legali associati Buffa, Bortolotti & Mathis, Presidente IDI - International Distribution Institute*

Prof. Avv. Ettore Maria Lombardi, *Università degli Studi di Firenze*

Nicole Van Crombrughe, *Foro di Bruxelles, Faber Inter Legal*

Avv. Alberto Venezia, *Foro di Milano*

Prof. Avv. Sergio Carbone, *Professore Emerito Università di Genova*  
Avv. Paolo Zucconelli, *Foro di Verona, Dindo Zorzi & Associati*

## **Modulo 5. - Appalto internazionale e reti commerciali: Subfornitura, Franchising, Joint Venture**

**13 - 14 marzo 2020 (12 ore)**

*L'appalto internazionale. Modelli contrattuali internazionalmente uniformi.  
La valutazione di impatto ambientale nella realizzazione di piani, programmi e progetti da realizzare all'estero. Project Financing.  
Ufficio di rappresentanza, società controllata all'estero, Joint-Venture.  
Subfornitura internazionale.  
Clausole contrattuali e problemi operativi. Studio di casi ed esercitazione*

Prof. Avv. Giovanni Meruzzi, *Università di Verona*  
Prof. Renzo Riccardo Cavalieri, *Università Cà Foscari, Venezia*  
Avv. Diego Saluzzo, *Foro di Torino, Grande Stevens Studio Legale Associato*  
Avv. Andrea Grazzini, *Foro di Firenze*  
Prof. Paola Lucarelli, *Università degli Studi di Firenze*

**3 aprile 2020 (8 ore)**

### **Legal English**

Understanding Contracts (1)

*The style of written contracts*

*Understanding formal expressions, technical words, archaic terms, common words*

*The structure of a contract*

Understanding Contracts (2)

*More typical contract clauses*

*Important commercial vocabulary*

*Termination clauses*

*Intellectual property clauses*

*Retention of title clauses*

*Warranty, indemnity and force majeure clauses*

## **Modulo 6. - Regimi di garanzia e modelli di pagamento nei contratti commerciali internazionali**

**17 aprile 2020 (8 ore)**

*Clausola di riserva della proprietà. Lettera di patronage transnazionale. Fideiussione.*

*Contratto autonomo di garanzia. Stand-by Letter of Credit.*

*Pagamento anticipato, posticipato o contestuale. Bonifico internazionale. Assegno nazionale e su banca estera. Cambiale estera. pagamento contestuale (COD). Incasso contro documenti (CAD).*

*Incasso documentario transnazionale tramite banca.*

*Il credito documentario negli scambi internazionali: struttura ed operatività del credito documentario. Clausole contrattuali e problemi operativi.*

*Strumenti di finanza agevolata*

*Studio di casi ed esercitazione*

Prof. Alessandro Nigro *Università di Roma La Sapienza*  
Prof. Anna Veneziano, *Segretario Generale Aggiunto UNIDROIT*

Avv. Alessandro Russo *Docente a contratto Alma mater Studiorum Bologna*  
Avv. Giovanni Lombardi *General Counsel, illimity bank*

**18 aprile 2010 (4 ore) - Valutazione intermedia**

## SECONDO ANNO

### **Modulo 1. - Contratti commerciali internazionali e proprietà intellettuale**

**18 - 19 settembre 2020 (12 ore)**

*La protezione internazionale di marchi, disegni/modelli e brevetti.*

*La protezione internazionale. Il made in Italy fra fattispecie e tutele.*

*Contratti internazionali di trasferimento della tecnologia*

*Studio di casi e esercitazione.*

Prof. Vincenzo Di Cataldo, *Università degli Studi di Catania*

Prof. Massimiliano Granieri, *Università degli Studi di Brescia*

Avv. Claudia Del Re, *Foro di Firenze*

Avv. Germana Mentil, *General Counsel, Salvatore Ferragamo S.p.A.*

Avv. Pierfrancesco C. Fasano, *Foro di Milano, Fasano Paulovics Società tra Avvocati*

Avv. Gianluca Pojaghi, *Foro di Milano*

Avv. Stefano Dindo, *Foro di Verona, Dindo Zorzi & Associati*

## PARTE TERZA - LA GESTIONE DEL CONTENZIOSO COMMERCIALE INTERNAZIONALE

### **Modulo 2. - Giurisdizione, Arbitrato, Autonomia**

**16 - 17 ottobre 2020 (12 ore)**

*La strada giurisdizionale. Aspetti processuali della gestione del contenzioso con l'estero.*

*I criteri di giurisdizione: il riparto della giurisdizione. Il foro giurisdizionalmente competente.*

*Focus sulla giurisdizione in materia di vendita di beni o di prestazione di servizi.*

*Ingiunzione e altri procedimenti speciali europei.*

*Il procedimento europeo per controversie di modesta entità.*

*Il titolo esecutivo europeo per i crediti non contestati.*

*Il sequestro europeo di conti correnti.*

*La notifica estera.*

*L'esecuzione all'estero. Esecuzione della decisione di un tribunale italiano.*

*Atti e procedure. Studio di casi e esercitazione.*

Prof. Avv. Paolo Biavati, *Università di Bologna*

Prof. Avv. Caterina Silvestri, *Università di Firenze*

Dr. Avv. Bernd Reinmueller, *Bory & Associés, Geneve, Former President, UIA*

Avv. Verena Moll, *Director of Legal Education UIA, Zschunke Avocats / Rechtsanwälte / Avocat, Paris*

Avv. Paolo Lombardi, *Foro di Torino, President, UIA Private International Law Commission UIA, ELEXI Studio Legale*

Prof. Avv. Maria Beatrice Deli, *Università degli Studi del Molise, Segretario Generale AIA e ICC Italia*

### **Modulo 3. - Arbitrato internazionale, Mediazione e Negoziazione**

**13 - 14 novembre 2020 (12 ore)**

*Dalla clausola di arbitrato alla procedura. Profili cruciali dell'arbitrato internazionale.*

*Negoziazione privata e soluzione concordata della crisi del rapporto. Tecniche di negoziazione.*

*La mediazione come soluzione concordata delle controversie commerciali internazionali.*

*Mediazioni amministrative e organismi services providers.*

*Dalla clausola alla procedura. Studio di casi esercitazione.*

Avv. Andrea Carlevaris, *Foro di Roma, Bonelli Erede, Già Segretario Generale della Corte Internazionale di Arbitrato della Camera di Commercio Internazionale (ICC) di Parigi*

Patricia Peterson, *Chartered Arbitrator, FCI Arb, CEDR Accredited Mediator, Member of the Paris, Ontario and Quebec Bars, Solicitor of the Senior Courts of England and Wales*

Prof. Paola Lucarelli, *Università degli Studi di Firenze*

Avv. Laura Ristori, *Foro di Firenze, Studio Legale Associato Stanghellini Ristori Vigoriti, Firenze*

Avv. Michael McIlwrath, *Global Litigation Counsel at Baker Hughes, Firenze*

Prof. René A. Pfromm, *Universität Bonn*

**11 dicembre 2020 (8 ore)**

#### **Legal English**

The Language of Business Law

*Sole traders*

*Partnerships*

*A partnership agreement*

*Limited liability partnerships*

*Companies*

*Public and private limited companies*

*Incorporating a company*

The Language of Company Law

*Who runs a company?*

*Areas of company law*

*Directors*

*Company meetings*

*Company finance – a case study*

*Closing a company*

*Insolvent companies*

**PARTE QUARTA – DIRITTO PUBBLICO DEL COMMERCIO INTERNAZIONALE**



**Modulo 4. - Profili di diritto fiscale, doganale, normativa antiriciclaggio, sanzioni economiche e misure di contrasto al terrorismo. Sviluppo sostenibile**

**15 - 16 gennaio 2021 (12 ore)**

*Contesto normativo internazionale, UE e nazionale. Contrasto di riciclaggio e terrorismo da parte di intermediari bancari e finanziari. Regime sanzionatorio. Lotta al terrorismo e alla criminalità online.*

*Commercio internazionale e sviluppo sostenibile.*

Prof. Fabrizio Marrella, *Università Cà Foscari, Venezia*

Avv. Fabio Moretti, *Foro di Venezia, membro del comitato esecutivo UIA, Moretti Burgio, Milano - Venezia - Firenze*

Avv Antonella Centra, *EVP General Counsel, Corporate Affairs and Sustainability, Gucci*

Dott.ssa Rossella Ravagli, *Head of sustainability, Gucci*

Avv. Giuseppe de Marinis, *Studio Tupponi, De Marinis, Russo & Partners, Roma*

Prof. Sergio Carbone, *Professore Emerito Università di Genova*

**Modulo 5. - Diritto della concorrenza e contratti commerciali internazionali**

**12 - 13 febbraio 2021 (12 ore)**

*Disciplina europea e diritto extra UE*

*Normativa ed attività antitrust in paesi extra-UE: focus su Cina e USA*

*Studio di casi. Esercitazione*

Prof. Avv. Francesco Munari, *Università di Genova*

Prof. Avv. Lorenzo Federico Pace, *Università degli Studi del Molise*

Prof. Avv. Francesco Bestagno, *Università Cattolica del Sacro Cuore, Milano*

Prof. Mads Andenas, *Faculty of Law, the University of Oslo*

Avv. Simon Hotte, *Fidal, Lyon*

Avv. Susanne Margossian, *General Counsel and Head of Legal Department, UP International, Geneva*

**PARTE QUINTA – FOCUS PAESE**

**Modulo 6. - Cina, India, Stati Uniti, Brasile. Investimenti esteri.**

**12 - 13 marzo 2021 (12 ore)**

*Studio di casi ed esercitazioni*

Cina: Avv. Roberto Luzi Crivellini, *Macchi di Cellere Gangemi, Verona*

Brasile: Avv. Eduardo Lorenzetti Marques, *Studio Lorenzetti Marques, São Paulo, Milano, Buenos Aires, President, UIA Foreign Investment Commission*

USA: *[docenti da confermare]*

India: *Amal K Ganguli, Senior Advocate, Supreme Court of India, New Delhi*

**Giugno 2021 – Valutazione finale**

**Ottobre 2019 / giugno 2021**

*n. 2 eventi formativi (seminari o corsi di formazione della durata di una giornata e mezza ciascuno) UIA Parigi (www.uianet.org) svolti all'estero, in lingua inglese o francese, da scegliere tra gli eventi calendarizzati da UIA Parigi ed "accreditati" a tal fine dal Comitato Scientifico della Scuola*